

FICHE DE POSTE – ALTERNANCE



Commercial & Marketing – Secteur Agronomie & Biotechnologies

- **Début** : Septembre 2025
- **Durée** : 1 à 2 ans (selon le type de formation)
- **Localisation** : Centre-Val de Loire (préférentiellement) ou autre secteur à développer
- **Entreprise** : Biophytech – Basée à Palaiseau (École Polytechnique) et Amboise

À propos de Biophytech

Biophytech est une entreprise spécialisée en **Recherche & Développement en biotechnologies**, appliquées aux gazons de golf et aux cultures maraîchères. Son expertise repose sur l'expérimentation, l'analyse et l'innovation pour proposer des solutions de biocontrôle adaptées aux besoins du marché.

Dans ce cadre, l'entreprise recherche un(e) alternant(e) en commerce et marketing pour **développer et structurer son activité commerciale**, principalement sur le secteur Centre-Val de Loire, avec la possibilité d'étendre les opportunités à d'autres régions.

Missions principales

1. Développement commercial & gestion de la relation client

- **Prospection** : identifier et contacter de nouveaux clients potentiels (golfs, exploitations maraîchères, distributeurs, etc.).
- **Présentation des solutions Biophytech** : expliquer les produits et les essais en cours, convaincre et accompagner les prospects.
- **Organisation et suivi des essais sur le terrain** : accompagner les clients dans l'installation et le suivi des solutions expérimentées.
- **Gestion du cycle de vente** : prise de rendez-vous, déplacements, conseils techniques, prélèvements, suivi post-vente et fidélisation client.
- **Facturation et suivi des commandes** : élaboration des devis, suivi des paiements et de la satisfaction client.

2. Marketing & communication

- **Gestion et animation des réseaux sociaux** : création de contenu, publications, mise en avant des essais et de l'expertise Biophytech.
- **Conception et mise à jour des supports marketing** : fiches techniques, flyers, documents commerciaux.
- **Participation aux actions de communication et aux événements commerciaux** (salons, journées techniques, etc.).

Profil recherché

Formation

- BTS Commerce, **Bachelor/Licence Commerce** ou **Master Commerce**
- Une **appétence pour l'agronomie et/ou le biocontrôle** est souhaitée

Compétences & qualités requises

- **Autonomie, rigueur et esprit d'équipe**
- **Aisance relationnelle et goût du contact client**
- **Appétence pour la négociation et le développement commercial**
- **Maîtrise des outils marketing et communication** (réseaux sociaux, création de supports)
- **Capacité à travailler en lien avec une équipe de recherche**
- **Permis B obligatoire**
- **Une première expérience en agronomie ou dans le golf** serait un plus

Pourquoi rejoindre Biophytech ?

- **Un poste polyvalent** mêlant terrain, relation client et stratégie commerciale
- **Une entreprise innovante et en pleine croissance**
- **Une montée en compétences assurée** sur le développement commercial et le marketing agro
- **Un cadre stimulant** au croisement de la recherche, de l'expérimentation et de la vente

Tu es motivé(e) pour relever ce défi ? Envoie ton CV et ta lettre de motivation à [Obesnard@biophytech.fr]