

## FICHE DE POSTE – Directeur commercial

### *Directeur Commercial Export – Secteur Agronomie & Biotechnologies*

**Début** : Dès que possible

**Localisation** : Basé au siège social (Région parisienne) vous évoluez dans les pays Européens (Belgique, Luxembourg, Allemagne, Pays-Bas, Suisse)

**Contrat** : CDI ou VIE possible

**Rémunération** : Fixe de 48 K€ + Stock Optio + Primes sur pourcentage généreux sur vente

**Zone** : Europe du Nord & Francophonie

### *À propos de Biophytech*

Biophytech est une entreprise spécialisée en **Recherche & Développement en biotechnologies**, appliquées aux gazons de golf et aux cultures maraîchères. Son expertise repose sur l'expérimentation, l'analyse et l'innovation pour proposer des solutions de biocontrôle adaptées aux besoins du marché.

Dans ce cadre, l'entreprise recherche un Directeur Commercial Export pour **structurer et accélérer son développement international**, notamment en Europe du Nord et dans les pays francophones, en s'appuyant sur une gamme déjà éprouvée et des partenariats commerciaux à fort potentiel.

## Missions principales

### *1. Stratégie export & développement commercial*

- Définir avec la direction et mettre en œuvre la stratégie commerciale à l'export (Europe du Nord & pays francophones)
- Identifier de nouveaux marchés, prescripteurs, distributeurs et partenaires stratégiques
- Élaborer des plans de développement par filière et par pays

### *2. Animation des réseaux de distribution*

- Sélection, contractualisation et animation de distributeurs
- Accompagnement technique et commercial des partenaires
- Formation et suivi des équipes de vente locales

### *3. Négociation grands comptes*

- Prospection et gestion directe des comptes clés (centrales d'achat, groupements, coopératives)
- Développement de partenariats à long terme

#### **4. Contribution à la stratégie globale**

- Remontée d'informations marchés & veille concurrentielle
- Participation à la définition des priorités produit / marketing
- Appui au fondateur sur les dossiers stratégiques

### **Profil recherché**

#### **Formation & parcours**

- Bac+5 en agronomie, agroéconomie, agrobusiness ou commerce international
- Expérience confirmée en **vente de produits agricoles / biotechnologies / agrofournitures**
- Solide expérience dans **l'agro-distribution / gestion de réseaux à l'export**

#### **Compétences clés**

- Très bonne connaissance des circuits de distribution agricoles en Europe
- Aisance dans la **relation commerciale internationale B2B**
- Esprit entrepreneurial et autonome
- Capacité à structurer une stratégie export et à piloter la performance
- Bilingue français / anglais – allemand ou néerlandais est un plus

#### **Mobilité internationale requise (Permis B obligatoire)**

### **Pourquoi rejoindre Biophytech ?**

- Un **poste clé** dans une entreprise Deeptech en pleine croissance
- Une **technologie unique et brevetée** au service d'une agriculture plus durable
- Une **autonomie forte**, des responsabilités stratégiques et un champ d'action international
- Une **culture agile et innovante**, entre science, terrain et business

**Candidature** : Envoyez votre CV + lettre de motivation à [obesnard@biophytech.fr](mailto:obesnard@biophytech.fr)

